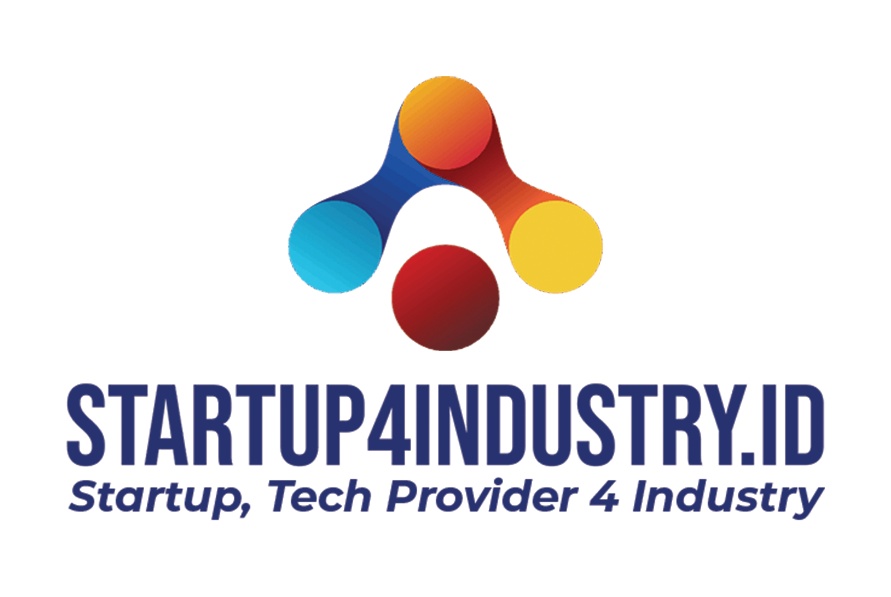
****

**PROPOSAL PROGRAM STARTUP4INDUSTRY 2020**

“ TULIS JUDUL TEKNOLOGI / SOLUSI YANG DITAWARKAN”

**“NAMA STARTUP”**

**ALAMAT STARTUP**

**TANGGAL PENGAJUAN**

**HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS**

**Solusi teknologi adalah hasil karya sendiri, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk adalah benar**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nama** | **:** | **PERWAKILAN STARTUP** |
| **Jabatan** | **:** | **Jabatan dalam startup** |
| **Tanda Tangan** | **:** |  |
| **Tanggal** | **:** |  |

**DAFTAR ISI**

DAFTAR HALAMAN iii

1. [RINGKASAN EKSEKUTIF 1](#_Toc68164947)

2. [LATAR BELAKANG PERUSAHAAN 2](#_Toc68164948)

[2.1 *Data Perusahaan* 2](#_Toc68164949)

[2.2 Struktur organisasi startup 5](#_Toc68164952)

[2.3 Biodata tim startup 5](#_Toc68164953)

[2.4 PortoFolio 6](#_Toc68164954)

[2.5 Kebutuhan Pendanaan 6](#_Toc68164955)

[2.6 Traction dan Pendapatan Perusahaan 12](#_Toc68164956)

3. [PRODUK DAN BIAYA 13](#_Toc68164957)

[3.1 DESKRIPSI PRODUK 1](#_Toc68164959)3

[3.2 SPESIFIKASI PRODUK 1](#_Toc68164959)3

[3.3 SKEMA PRODUK 1](#_Toc68164959)3

[3.4 PENJELASAN FITUR 1](#_Toc68164959)3

[3.5 PERMASALAHAN YANG DIJELASKAN 1](#_Toc68164959)3

[3.6 BIAYA PENGGUNAAN LAYANAN 1](#_Toc68164959)3

[3.7 TAHAPAN DAN HASIL VALIDASI PRODUK 1](#_Toc68164959)3

4. [RENCANA IMPLEMENTASI 14](#_Toc68164958)

[4.1 Sasaran Implementasi 14](#_Toc68164959)

[4.2 Tujuan Implementasi 14](#_Toc68164960)

[4.3 Rencana (*Timeline*) Implementasi 14](#_Toc68164961)

[4.4 Kebutuhan Biaya Untuk Implementasi 14](#_Toc68164962)

[4.5 Rencana Pengembangan Usaha 14](#_Toc68164963)

[4.6 Business Model Canvas IMPLEMENTASI 14](#_Toc68164964)

5. [Lampiran 15](#_Toc68164965)

[5.1. Alasan Mengikuti Program Startup4industry 2021 15](#_Toc68164966)

[5.2. Pembinaan Yang Diharapkan 15](#_Toc68164967)

[5.3. Masukan terhadap konsep program 15](#_Toc68164968)

[5.4. Saran dan masukan lain 15](#_Toc68164969)

# BAB 1

# RINGKASAN EKSEKUTIF

Bab ini berisi ringkasan singkat proposal yang diajukan dengan maksimal jumlah halaman adalah sebanyak 2 halaman.

**BAB 2**

# TINJAUAN PERUSAHAAN (STARTUP)

Logo startup

## *Data Perusahaan*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| No | Data | Isian | Keterangan |
| 1 | Nama Startup |  |  |
| 2 | Status badan hukum | PT / CV / Belum berbadan hukum |  |
| 3 | Nama perusahaan sesuai akta |  | Kosongkan jika belum berbadan hukum |
| 4 | Nomor izin usaha / registrasi | Nomor registrasi / izin usaha industri / izin usaha lainnya | Kosongkan jika belum ada |
| 5 | Alamat startup |  |  |
| 6 | Bidang teknologi | *App based*  *Web based*  *Artificial intelligence*  *Internet of things*  *Augmented/virtual reality*  *Additive manufacturing / 3D printing*  *Cloud computing*  *Blockchain*  *Big Data Analysis*  Otomasi  *Robotics* | * Bisa pilih lebih dari 1 * Bisa ditambahkan jika tidak ada |
| 7 | Pendamping / inkubator / akselarator |  | Sebukan nama Lembaga pendamping / inkubator / akselator (jika ada) |
| 8 | *Website startup* |  |  |
| 9 | Media sosial *startup* |  |  |

Data tambahan :

## *Akta* Perusahaan

Tempelkan foto / gambar halaman ke-1 dan ke-2 akte pendirian

## *Surat registrasi / izin usaha*

Tempelkan foto / gambar surat registrasi / izin usaha jika ada

## Struktur organisasi startup

Gambar struktur organisasi dengan menyebutkan nama dan jabatan

## Biodata tim startup

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| No | Data | Isian | Jabatan |
| 1 | Nama |  | CEO |
| 2 | NIK |  |  |
| 3 | Tempat, Tanggal lahir |  |  |
| 4 | Alamat |  |  |
| 5 | Pendidikan terakhir |  |  |
| 6 | Kefasihan dalam Bahasa inggris |  | Skala 1-5 |
| 7 | Pengalaman |  |  |
| 8 | Bergabung sejak |  |  |
| 9 | Nama |  | CTO |
| 10 | NIK |  |  |
| 11 | Tempat, Tanggal lahir |  |  |
| 12 | Alamat |  |  |
| 13 | Pendidikan terakhir |  |  |
| 14 | Kefasihan dalam Bahasa inggris |  | Skala 1-5 |
| 15 | Pengalaman |  |  |
| 16 | Bergabung sejak |  |  |
| 17 | Nama |  | CFO |
| 18 | NIK |  |  |
| 19 | Tempat, Tanggal lahir |  |  |
| 20 | Alamat |  |  |
| 21 | Pendidikan terakhir |  |  |
| 22 | Kefasihan dalam Bahasa inggris |  | Skala 1-5 |
| 23 | Pengalaman |  |  |
| 24 | Bergabung sejak |  |  |

\*lanjutkan untuk semua C-level sesuai susunan organisasi

## PortoFolio

Jelaskan jika ada tentang:

* Proyek yang pernah dikerjakan
* Penghargaan yang pernah diraih

## Kebutuhan Pendanaan

(*Keterangan : Kebutuhan pendanaan tidak terkait dengan proyek implementasi yang akan dijalankan. Untuk mewujudkan ekosistem dalam Startup4industry, kami akan menganalisa kebutuhan pendaan startup untuk membuka akses kepada investor. Bagian ini bisa tidak diisi jika tidak sedang mencari pendanaan*)

Jelaskan tentang kebutuhan pendanaan startup :

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| No | Data | Isian | Keterangan |
| 1 | Apa model transaksi perusahaan Anda | B2B (*business to business*)  B2C (*business to customer*)  B2G (*business to government*)  C2C (*consumer to consumer*)  C2G (*consumer to governmet*)  C2B (*consumer to business*) |  |
| 2 | Ceritakan tentang latar belakang pendirian perusahaan |  |  |
| 3 | Seberapa besar peluang yang ada?  Mari berbicara tentang ukuran pasar, seberapa besar potensi dari solusi ini |  |  |
| 4 | Ceritakan tentang pemain lain di pasar yang menjadi kompetitor Anda saat ini |  |  |
| 5 | Tahapan pendanaan startup | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :  Pre seed / seed / series A / series B / series C / IPO |
| 6 | Apakah saat ini Anda sedang melakukan pendanaan (*fundraising*) untuk perusahaan ini? | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :  Ya / Tidak |
| 7 | Berapa *fundraising* yang dibutuhkan saat ini? (Pilih sasaran pendanaan saat ini - minimum sampai maksimum) | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Rp 0 - 70 juta | USD 0 - 5K. 2. Rp 70 - 140 juta | USD 6 - 10K. 3. Rp 141 - 350 juta | USD 11 - 25K. 4. Rp 351 - 700 juta | USD 26 - 50K. 5. Rp 701 juta - 1,4 miliyar | USD 51 - 100K. 6. Rp 1,5 - 2,8 miliyar | USD 101 - 200K. 7. Rp 2,9 - 4,2 miliyar | USD 201 - 300K. 8. Rp 4,3 - 5,6 miliyar | USD 301 - 400K. 9. Rp 5,7 - 7 miliyar | USD 401 - 500K. 10. Rp 7,1 - 9,8 miliyar | USD 501 - 700K. 11. Rp 9,9 - 14 miliyar | USD 701k - 1 Million. 12. Rp 14 - 21 miliyar | USD 1 *Million* - 1.5 *Million*. 13. Rp 21 - 28 miliyar | USD 1.5 *Million* - 2 *Million*. 14. Di atas 28 miliyar | USD +2 *Million and above*. 15. Saya tidak yakin | *I'm not sure*. |
| 8 | Apa tipe instrumen investasi yang Anda harapkan? | Tulis pilihan anda disini | Anda dapat memilih lebih dari satu :   1. Ekuitas: Persentasi kepemilikan | *Equity: Percentage of ownership (shares).* 2. Hibah/Donasi | *Grant/Donation: Free money.* 3. Hutang: Terdapat bunga dan pokok pinjaman yang harus dikembalikan | *Loan: Interest rate and principal to be paid back.* 4. Skema royalti | *Royalty scheme*. 5. Saya tidak yakin | *I'm not sure*. |
| 9 | Kelompok investor yang diinginkan | Tulis pilihan anda disini | Anda dapat memilih sebanyak-banyaknya   1. Saya terbuka untuk investor individual | *I'm open to individual investors only.* 2. Saya terbuka untuk investor institusi (Contoh: Modal ventura, bank) | *I'm open to individual and institutional investors (e.g. VCs, banks)*. 3. Saya mencari satu atau dua investor strategis *| I'm only looking for one or two very strategic investor(s).* 4. Saya terbuka untuk investor yang lebih banyak (2 sampai 10) *| I'm open to more investors (2 to 10)*. 5. Saya tidak yakin | *I'm not sure.* |
| 10 | **Waktu:** Kapan tenggat waktu pendanaan anda? (Kapan waktu yang Anda harapkan untuk modal pendanaan masuk ke rekening bank Anda?) | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Mendesak: <1 bulan | Urgent: <1 *month*. 2. 1-3 bulan | 1-3 *months*. 3. 3-6 bulan | 3-6 *months*. 4. >6 Bulan | >6 *months*. 5. Saya tidak yakin | *I'm not sure*. |
| 11 | **Komitmen:** Apakah ada investor yang sudah berkomitmen untuk berinvestasi? | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Belum ada | *Not yet* 2. Saya sudah ada potensi tapi belum ada kepastian | *I do have some leads but nothing confirmed* 3. Ya. Saya sudah menandatangani komitmen (Contoh: Term-sheet) | *Yes. I have signed commitment (e.g. Term-sheet)* |
| 12 | **Alokasi pendanaan:** Bagaimana memdistribusi hasil pendanaan Anda? | Jelaskan jawaban anda disini |  |
| 13 | Pengalaman pendanaan | Tulis pilhan dan jawaban anda disini | Ya / Tidak  Jika ya, jelaskan dengan singkat |
| 14 | Bagaimana cara Anda mendanai operasional Anda sejauh ini? | Tulis pilihan anda disini | 1. Pendanaan sendiri (Sebagian besar dari pendapatan perusahaan) | Self-sustaining (*mostly from our own revenue generation*). 2. *Bootstrap*: Saya menggunakan uang sendiri | *Bootstrap*: *my (our) own money*. 3. Keluarga dan teman | *Family and friends*. 4. Akselerator dan inkubator | *Accelerator and incubator*. 5. Angel investor (selain keluarga dan teman) | *Angel investor (excluding family and friends)*. 6. Bank. 7. Kompetisi dan penghargaan/hubah | *Competitions and awards prize/grants*. 8. Korporasi | *Corporate*. 9. *Crowdfunding (e.g. kickstarter)*. 10. *Peer-to-peer lending (P2P Lending)*. 11. *Impact investor*. 12. Institusi pendanaan mikro | *Microfinance institution*. 13. Organisasi nirlaba | *Non-profit organisation*. 14. *Private equity* (P.E.). 15. Pemerintah publik | *Public government*. 16. Modal ventura | *Venture Capital* 17. Lainnya : tulis |
|  | **Pengalaman Pendanaan:** Apakah Anda pernah mencoba untuk melakukan pendanaan? | Tulis pilihan anda disini | 1. Ya, dan saya pernah berhasil melakukan pendanaan | *Yes, I have tried and I successfully secured the funding* 2. Ya, saya pernah mencoba tetapi belum mendapatkan pendanaan | *Yes I have* *tried but I did not get the funding* 3. Belum, saya belum pernah melakukan pendanaan sebelumnya | *No, I have not done fundraising before.* |
|  | **Pendanaan sebelumnya:** Berapa banyak pendanaan yang sudah anda lakukan sebelumnya? | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Rp 0 - 70 juta | USD 0 - 5K. 2. Rp 70 - 140 juta | USD 6 - 10K. 3. Rp 141 - 350 juta | USD 11 - 25K. 4. Rp 351 - 700 juta | USD 26 - 50K. 5. Rp 701 juta - 1,4 miliyar | USD 51 - 100K. 6. Rp 1,5 - 2,8 miliyar | USD 101 - 200K. 7. Rp 2,9 - 4,2 miliyar | USD 201 - 300K. 8. Rp 4,3 - 5,6 miliyar | USD 301 - 400K. 9. Rp 5,7 - 7 miliyar | USD 401 - 500K. 10. Rp 7,1 - 9,8 miliyar | USD 501 - 700K. 11. Rp 9,9 - 14 miliyar | USD 701k - 1 Million. 12. Rp 14 - 21 miliyar | USD 1 Million - 1.5 Million. 13. Rp 21 - 28 miliyar | USD 1.5 Million - 2 Million. 14. Di atas 28 miliyar | USD +2 Million *and above*. 15. Saya tidak yakin | *I'm not sure*. |
|  | **Proses pendanaan:** Tahap terjauh mana yang pernah Anda lalui dalam proses pendanaan? | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Stage 1: Pengumpulan dek | *Deck submission only* 2. Stage 2: Pertemuan awal (Pertemuan pertama) | *Introduction meeting (First meeting) or pitching* 3. Stage 3: Pertemuan lanjutan | *Follow-up meeting (Second Meeting)* 4. Stage 4: Uji kelayakan (Biasanya formal) | *Due Diligence (usually formal)* 5. Stage 5: Pengumulan *term sheet* (Mendapatkan penawaran) | *Term sheet submission (someone made you an offer)* 6. Stage 6: Pertemuan negosiasi | *Negotiation* 7. Stage 7: Pembuatan dokumen (biasanya dokumen terakhir yang dikerjakan) | *Document drafting (usually your final paperwork)* 8. Saya tidak yakin | *I'm not sure* |
|  | **Upaya pendanaan:** Apakah Anda pernah ditolak dalam melakukan pendanaan sebelumnya? | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :  Ya / Tidak |
|  | **Kesulitan dalam pendanaan:** Pilih setiap tahap dalam pendanaan yang menyulitkan Anda | Tulis pilihan anda disini | Pilih salah satu :   1. Mengidentifikasi investor yang tepat | *Identifying the right investor(s)*. 2. Menata strategi pendanaan (Saya tidak memiliki strategi) | *Structuring my fundraising strategy (I actually don't have one)* 3. Mendapatkan pertemuan dengan seorang investor | *Getting a meeting with an investor* 4. Membangun dek/presentasi yang baik | *Building a good deck/presentation*. 5. Menyampaikan presentasi dan pesan saya dengan baik | *Articulating my presentation and carrying my message*. 6. *Pitching* ke pendengar yang besar | *Pitching to a large audience*. 7. *Pitching* dalam pertemuan 1:1 | *Pitching as a 1:1 meeting*. 8. Pertemuan lanjutan | *Getting follow-up meetings (I usually get ghosted)*. 9. Pertemuan negosiasi untuk mendapatkan syarat/modal yang sesuai | *Negotiation meeting to get the right terms/capital.* |
|  | **Pembelajaran:** Apa yang menjadi poin pembelajaran berdasarkan pengalaman pendanaan Anda? Apa yang telah Anda lakukan dengan baik dan apa yang bisa ditingkatkan? |  |  |

## *Traction* dan Pendapatan Perusahaan

Jelaskan mengenai *traction* dan pendapatan yang telah dicapai (total penjualan, total unit terjual, jumlah pengguna), bisa ditambahkan tangkapan layer atau foto-foto.

**BAB 3**

# PENJELASAN TENTANG PRODUK / SOLUSI TEKNOLOGI

Pada bab ini dibahas tentang produk / solusi yang ditawarkan.

* 1. **Deskripsi Produk**

Penjelasan mengenai produk / solusi.

* 1. **Spesifikasi Produk**

Penjelasan mengenai spesifikasi produk / solusi.

* 1. **Skema Produk**

Penjelasan mengenai alur pengunaan produk

* 1. **Penjelasan Fitur**

Penjelasan mengenai fitur tambahan

* 1. **Permasalahan Yang Diselesaikan**

Penjelasan tentang problem statement atau permasalahan yang diselesaikan dengan penggunaan produk

* 1. **Biaya Penggunaan Layanan**

Penjelasan mengenai biaya yang dikeluarkan untuk menggunakan layanan

* 1. ***Stage* (tahapan) dan Hasil Validasi Produk Yang Pernah Dilakukan**
* Apa tahap perusahaan Anda saat ini? Pilih salah satu opsi dan jelaskan :

1. Minimum *viable product* (MVP)/ prototipe sudah siap dan belum bisa diluncurkan | Minimum *viable product* (MVP)/*prototype ready but not yet launched*
2. Baru diluncurkan namum belum mendapatkan pendapatan | *Recently launched with no revenue yet (pre-revenue)*
3. Sudah menghasilakn pendapatan | *Revenue-generating*
4. Penghasilkan pendapatan dan keuntungan | *Revenue and profit-generating*
5. IPO/ Tahap akuisisi | *IPO/Acquisition stage*
6. Dalam proses likuidasi | *In process of liquidation*

* Hasil validasi produk / layanan
* Penjelasan mengenai progress pembuatan produk serta rencana pengembangannya, dapat ditambahkan timeline table.

**BAB 4**

# RENCANA IMPLEMENTASI

Bab ini berisi mengenai rencana implementasi yang ditawarkan di industri

## Sasaran Implementasi

Berisi penjelasan tentang sasaran / obyek implementasi, yaitu pelaku industri.

Data pelaku industri yang disasar berupa :

* Bidang perusahaan industri
* Skala industri
* Nama perusahaan (jika ada)
* Alamat (jika ada)
* Bidang usaha (jika ada)
* Lampirkan foto izin usaha (jika ada)
* Nama Contact Person (jika ada)
* Nomor handphone CP (jika ada)
* Foto workshop / produksi (jika ada)

## Tujuan Implementasi

Berisi penjelasan tujuan implementasi yang akan dicapai beserta dampak / manfaat yang akan dirasakan pelaku industry.

## Rencana (*Timeline*) Implementasi

Berisi timeline table pelaksanaan implementasi.

## Kebutuhan Biaya Untuk Implementasi

Berisi rencana kebuthan anggaran untuk implementasi (dalam bentu excel).

## Rencana Pengembangan Usaha

Berisi tentang :

* rencana pengembangan usaha startup (secara umum).
* tindak lanjut untuk implementasi.

## Business Model Canvas

Gambaran dan penjelasan business model canvas.

**BAB 5**

# SARAN DAN MASUKAN TERHADAP PROGRAM STARTUP4INDUSTRY

Bab ini berisi mengenai saran untuk pelaksanaan program startup4industry.

## Alasan Mengikuti Program Startup4industry 2021

Penjelasan mengenai keikutsertaan dalam Startup4industry 2021.

## Pembinaan Yang Diharapkan

Jelaskan pembinaan yang diharapkan dapat berupa akses pendanaan, bantuan, bimbingan teknis, *coaching*, dll.

## Masukan terhadap konsep program

Tanggapan dan masukan terkait konsep program Startup4industry.

## Saran dan masukan lain

Tulis saran dan masukan yang lain.